

Firma IT baru tarik dana modal lebih setengah juta dolar

Sypher Labs dapat sumbangan daripada syarikat inkubator Get2Volume serta pembiayaan bersama oleh Yayasan Penyelidikan Nasional

► ATIYYAH MOHD SAID
atiyyahm@sph.com.sg

SEBUAH syarikat baru (*start-up*) teknologi maklumat milik usahawan Melayu/Islam, Sypher Labs, telah menarik dana modal bernilai \$589,000 daripada syarikat inkubator setempat, Get2Volume Pte Ltd, serta pembiayaan bersama oleh Yayasan Penyelidikan Nasional (NRF) lewat tahun lalu.

Dana itu dijamin di bawah Skim Inkubasi Teknologi NRF, hasil keunikan produknya, VersaFleet – satu sistem operasi logistik yang menggunakan teknologi ‘cloud’ yang boleh membantu syarikat logistik menjimatkan kos dan meningkatkan kadar produktiviti.

Dengan suntikan modal itu, Get2Volume, yang dimiliki Encik Mike Holt, memegang sejumlah saham dalam syarikat tersebut.

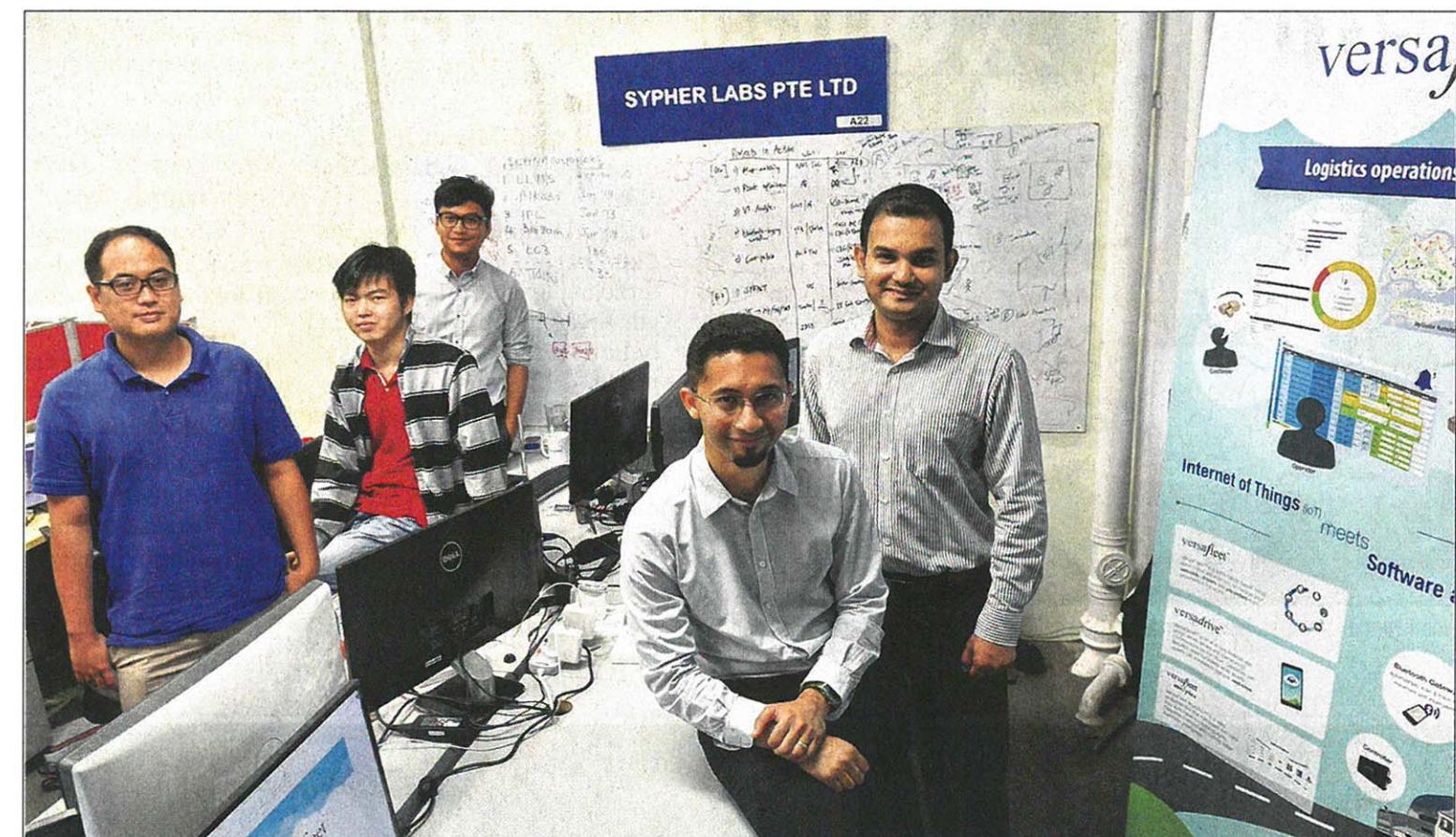
Sejak menerima dana modal itu, pemilik Sypher Labs Pte Ltd, Encik Muhd Shamir Abdul Rahim, 33 tahun, telah mengukuhkan keupayaan perniagaan, meluaskan pasukannya daripada hanya dua orang kepada lima orang serta teknologi produknya.

Ini termasuk membangunkan satu produk lain, VersaDrive, yang bertujuan memudahkan pemandu kenderaan logistik menjalankan tugas penghantaran yang sudah mendapat sambutan.

Semasa ditemui di pejabatnya di Ayer Rajah Centre, Encik Muhd Shamir berkata suntikan dana modal itu ialah satu pencapaian kerana tidak banyak syarikat Melayu/Islam yang mencapai tahap itu.

Syarikat yang ditubuhkan di bawah Pusat Inkubator Universiti Nasional Singapura (NUS) itu pernah menerima geran sebanyak \$50,000 di bawah Skim ACE Start-Ups oleh Masyarakat Bertindak Bagi Keusahawanan (ACE).

“Modal ini berguna dalam mengembangkan perniagaan dan memperkuuh pasukan kami. Sebagai *start-up*, suntikan modal ini dapat mempercepatkan pertumbuhan kami. Tanpa modal sebesar ini, kami mungkin harus menjana keuntungan selama satu atau dua tahun sebelum dapat melaksanakan fasa pengembangan seterusnya.”



KUMPUL MODAL: Encik Muhd Shamir Abdul Rahim (depan) berpeluang mengembangkan pasukan dan perniagaannya selepas menerima suntikan modal daripada syarikat inkubator dan bersedia memenuhi keperluan lebih banyak firma. – Foto TUKIMAN WARJI

gan selama satu atau dua tahun sebelum dapat melaksanakan fasa pengembangan seterusnya,” ujar lulusan jurusan Sains Hayat NUS itu.

Malah, syarikat itu kini sudah bersedia memenuhi permintaan pasaran luar yang lebih besar, yang sebelum ini pernah ditolak.

Buat masa ini, 70 peratus pelanggan dari Singapura dan 30 peratus dari Malaysia.

Kata bapa dua anak itu, beliau kini dalam proses menubuhkan anak syarikatnya di Malaysia.

“Kami menjangka mengumpul modal pusingan kedua pada suku ketiga tahun ini dan kali ini kami berharap dapat menjamin dana modal sekurang-kurangnya

“Modal ini berguna dalam mengembangkan perniagaan dan memperkuuh pasukan kami. Sebagai *start-up*, suntikan modal ini dapat mempercepatkan pertumbuhan kami. Tanpa modal sebesar ini, kami mungkin harus menjana keuntungan selama satu atau dua tahun sebelum dapat melaksanakan fasa pengembangan seterusnya.”

– Encik Muhd Shamir Abdul Rahim.

\$2 juta bagi fasa seterusnya.

“Ada dua firma Thailand yang pernah berminat memanfaatkan sistem kami tetapi sebelum ini kami menolak kerana belum yakin dengan keupayaan teknikal dan teknologi kami. Sekarang, kami sudah bersedia dan akan meneroka pasar itu pada suku ketiga itu nanti,” kata Encik Muhd Shamir.

Beliau menganggarkan nilai syarikat itu sudah mencecah sekitar \$2 juta.

VersaFleet dan VersaDrive dijangka mempunyai potensi besar di rantau ini memandangkan sebahagian besar firma logistik masih menggunakan sistem manual seperti e-mel atau telefon ataupun membayar kos tinggi untuk menghasilkan sofwe khusus keperluan perniagaan.